



VIETCHEM

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

[Chuyên viên kinh doanh Hóa chất]

VietChem là công ty hàng đầu Việt Nam chuyên cung cấp hóa chất công nghiệp và hóa chất thí nghiệm cho các ngành sản xuất, xử lý nước, nhiệt điện, điện tử, thực phẩm... Với hơn 25 năm phát triển, VietChem tự hào là đối tác tin cậy của nhiều tập đoàn, nhà máy lớn trong và ngoài nước. Công ty đang tìm kiếm những ứng viên năng động, đam mê kinh doanh trong lĩnh vực hóa chất để cùng đồng hành phát triển.

Vị trí tuyển dụng	Chuyên viên kinh doanh Hóa chất
Số lượng	10 người
Địa điểm làm việc	Hà Nội/Đà Nẵng/Cần Thơ/Hồ Chí Minh
Mức lương	Thu nhập lên tới 100 triệu/tháng
Thời gian làm việc	Sáng thứ 2 đến hết sáng thứ 7

1. MÔ TẢ CÔNG VIỆC

- Tìm kiếm khách hàng mới, tư vấn và bán hàng: Tiếp cận khách hàng tiềm năng, tư vấn sản phẩm/dịch vụ, chào hàng và bán hàng.
- Chuẩn bị hợp đồng, đàm phán và ký kết đơn hàng: Soạn thảo hợp đồng theo chính sách bán hàng của công ty, ký kết sau khi được cấp trên phê duyệt và theo dõi hợp đồng.
- Quản lý tiến độ đơn hàng: Theo dõi đơn hàng, phối hợp với bộ phận kho để đảm bảo giao hàng đúng hạn, đúng sản phẩm và chất lượng.
- Duy trì và phát triển quan hệ khách hàng: Thường xuyên thăm hỏi, chăm sóc khách hàng hiện có, xây dựng cơ sở dữ liệu và mở rộng mạng lưới khách hàng mới.
- Xử lý khiếu nại khách hàng: Tiếp nhận, giải quyết phản hồi/khiếu nại trong phạm vi cho phép, báo cáo cấp trên khi cần hỗ trợ.
- Quản lý công nợ: Theo dõi tình hình công nợ, thu hồi đúng hạn, đối chiếu và chốt sổ công nợ với khách hàng.
- Lập kế hoạch và báo cáo: Xây dựng kế hoạch kinh doanh theo ngày/tuần/quý/năm và báo cáo kết quả công việc cho trường nhóm/trường phòng.
- Công việc khác: Thực hiện các nhiệm vụ khác theo chỉ đạo của Trưởng bộ phận.

2. YÊU CẦU ỨNG VIÊN

- Tốt nghiệp Đại học trở lên, chuyên ngành Hóa Dược, Môi trường, Sinh học và các ngành có liên quan
- Ưu tiên đã có kinh nghiệm kinh doanh các sản phẩm hóa chất
- Ưu tiên biết tiếng anh;
- Kỹ năng giao tiếp, kỹ năng đàm phán;
- Tinh thần chủ động, trách nhiệm và cầu tiến;

3. QUYỀN LỢI ỨNG VIÊN

- Lương từ 15 – 30 triệu + thưởng kinh doanh, tổng thu nhập lên tới 100 triệu/tháng
- Miễn phí cơm trưa tại văn phòng công ty
- Tham gia BHXH đầy đủ theo quy định
- Chế độ nghỉ phép, du lịch, team building
- Khám sức khỏe định kỳ hàng năm
- Thưởng lễ tết lên tới 2.5 triệu/ngày lễ
- Thưởng tháng lương 13
- Cơ hội đào tạo, thăng tiến lên Trưởng nhóm/Phó phòng
- Môi trường làm việc hấp dẫn, trang thiết bị hỗ trợ
- Thăm hỏi ốm đau, và nhiều chế độ phúc lợi hấp dẫn khác theo quy định của công ty

4. HỒ SƠ VÀ CÁCH THỨC ỨNG TUYỂN

Liên hệ phòng Tuyển dụng đào tạo

- Số điện thoại liên hệ: 0981370381
- Email: tuyendung@hoachat.com.vn

5. THÔNG TIN LIÊN HỆ

Người liên hệ	Phòng tuyển dụng và đào tạo
Điện thoại	0981370381
Email	tuyendung@hoachat.com.vn
Địa chỉ công ty	41 Phố Trạm, Long Biên, Hà Nội Số 9, ngõ 51 Lãng Yên, Phường Hồng Hà, TP. Hà Nội Số 2, Đường 30-4, Phường Hòa Cường, TP Đà Nẵng 50 Lý Thái Tổ, Phường Hưng Phú, TP. Cần Thơ Số 43, Đường số 19, Phường Bình Trưng, Thành phố Hồ Chí Minh
Website	vietchem.com.vn

Vietchem trân trọng cảm ơn Quý nhà trường đã hỗ trợ đăng tải thông tin tuyển dụng!